

Твои люди, Сысола



Представляем крупным планом частного предпринимателя из Визиндора Михаила Михайловича Гриценко.

Молодой человек запечатлён в своём офисе, на рабочем месте. Впрочем, всё это весьма условно. Офис — громко сказано. Располагается он в небольшом домике на территории производственной базы по типу вагончика. Обстановка скромная. Да и это «рабочее место» по специфике дела он посещает лишь при необходимости. Большую часть времени проводит или в разъездах, или среди своих рабочих. Но всё здесь оформлено со вкусом и отвечает духу времени. Уже это в определённой степени характеризует человека.

По характеру Михаил энергичный, скромный, но общительный, располагающий к себе человек. Эти качества очень хорошо помогают в его хлопотном бизнесе.

Родился он в Сыктывкаре 10 ноября 1984 года. Там прошли раннее детство и первые школьные годы, а свидетельство о среднем образовании юноша получил уже в Визиндоре. Сюда на жительство переехала семья, а отец, тоже Михаил Михайлович, начал в посёлке новое тогда дело, став учредителем и руководителем ООО «Кунлослес».

По окончании Сыктывкарского лесного института по профилю «Экономика и управление» Михаил некоторое время занимался тоже бизнесом, но не связанным с лесопромышленной деятельностью. А вот в дела отца, как он сам выразился, вникал с 16 лет, присматривался, кое-что мотал себе на ус. Выходит, что пригодились те уроки, когда после серьёзных раздумий на семейном совете было решено открыть частное предприятие и поручить это дело Михаилу Михайловичу-младшему. Что и было сделано собственно на производственной базе отцовского предприятия, к тому времени прекратившего свою деятельность по объективным обстоятельствам.

Молодой человек женат. Супруга Нина Васильевна работает воспитателем в детском саду. В дружной семье подрастают двое детей. С полным основанием можно говорить, что жизнь во всех отношениях складывается удачно. Остаётся пожелать им успехов во всех делах, благополучия и процветания.

В конце 2015 года газета рассказывала о жизни и деятельности производственного коллектива, базирующегося в посёлке Визиндор. Пользуясь современной терминологией, можно сказать, что это предприятие с некоторых пор является здесь градообразующим, поскольку род деятельности занятых людей — заготовка и переработка древесины.

Правда, функционирует в посёлке ещё одна производственная единица. Действует она по профилю сельскохозяйственного назначения. Говоря об этом, как не вспомнить времена не столь отдалённые, когда гремел в районе своими производственными успехами Визиндорский единолично, а затем и в составе объединённого Щугромского лесопункт. Мужская взрослая часть населения в большинстве своём была занята важным и нужным делом, обеспечивалась в полной мере инфраструктура посёлка.

Вернёмся, однако, к сегодняшней действительности. В данном случае речь идёт о небольшой по размаху и объёмам производства частной фирме, юридически именуемой «ИП Гриценко М.М.». Тернист и труден путь к успеху частного предпринимателя. С этим согласится любой, кто встал на него. Далеко не все выдерживают, сворачивают дело. Михаил Михайлович младший, вставший на тропу, заложенную в своё время отцом, Михаилом Михайловичем старшим, на протяжении уже десятка лет продолжает начатое дело. Не семимильными шагами, преодолевая встающие то и дело на пути самые разные трудности, планомерно и поступательно идёт вперед. Определяющее направление деятельности предпринимателя — производство деревянных строительных материалов. По заказам, а они периодически поступают как от индивидуальных застройщиков, так и юридических лиц, цех лесопиления может выдать требуемого размера по диаметру и длине брус и доску. Ассортимент выпускаемой продукции для строительных нужд тоже вполне удовлетворяет спрос.

Выполнение заказов частного характера — это полдела. С некоторых пор у предпринимателя сложились довольно тесные деловые отношения с одним из Московских домостроительных комбинатов, куда регулярно поступает продукция лесопильного цеха М.М. Гриценко. Этому предшествовала работа по поставкам древесных стройматериалов в г. Киров. Справедливости ради надо сказать, что деловой контакт с кировчанами не прерывается и по сей день. И они же в настоящее время выступают посредниками между потребителями из Москвы и производителями из Визиндора. В Кирове же проживает и представитель столичного домостроительного комбината. Условия деловых взаимоотношений между партнёрами по бизнесу в наши дни в определяющей степени диктует рынок, а на нём — конкуренция. Выживает тот, кто, в частности, предлагает к реализации высококачественную продукцию. Памятуя об этом, Михаил Михайлович целенаправленно занимается модернизацией производства. На сегодня в этом достигнуты определённые успехи. Совсем недавно отстроен новый лесопильный цех. В нём установлены и исправно работают механизмы нового поколения. Например, ленточная рама лесопиления с компьютерным управлением и настройкой, что позволяет вести распиловку с высокой точностью по всем заданным параметрам.

В работе нынче и не так давно приобретённый четырёхсторонний деревообрабатывающий станок. Новейшая в своём роде конструкция. Постановка производства на современную основу, выпуск высококачественной продукции в конечном счёте и позволяет в нынешних непростых экономических условиях держаться на плаву.

Говоря о техническом перевооружении надо отметить, что недавно приобретён новый большегрузный «КамАЗ», что в дальнейшем явится ощутимым подспорьем к уже имеющемуся техническому потенциалу в плане вывозки заготовленной древесины к месту дальнейшей обработки и готовой продукции на перевалочную базу потребителя в Киров. Кстати, по установившейся практике эту часть деловых отношений большей частью берет на себя производитель.

Есть у предпринимателя в плане модернизации производства деловые задумки и на ближайшую перспективу. Например, вынашивается идея самим заняться сушкой производимых материалов. Как известно, в дело при строительстве деревянные изделия идут в сухом виде. До сих пор эту работу выполняет или посредник московского партнера в Кирове, или это делается непосредственно на месте. С пуском в работу сушильного цеха потребителю будет поставляться полностью готовый для использования материал. В этом, наверное, заключается самый важный, но не единственный шаг в дальнейшем совершенствовании производственного процесса. Естественно, на поддержание в рабочем состоянии производственной базы и её укрепление, модернизацию технических средств идут материальные затраты, и немалые. Разумеется, предприниматель имеет свои оборотные средства, заработанные вместе с помощниками нелёгким трудом. В среднем по году доход от производства колеблется в пределах трёх миллионов рублей. В такую же сумму выливаются и затраты.

Не обходится в этом деле без помощи со стороны. С теплотой отзывается Михаил Михайлович о тесном сотрудничестве по программе «Социальное партнёрство» с Монди СЛПК и деятельной практической помощи с их стороны. Она ощущается уже на этапе выделения делянок в лесосечном фонде, при необходимости и без проблем оказывается во всех других делах. «Без Монди мы просто не смогли бы выполнять свои задачи», — так оценивает уровень партнёрства Михаил Михайлович. Благодарен руководитель за понимание и поддержку и администрации района. Как же протекает внутренняя жизнь этого небольшого по численности коллектива? Не гладко и не

беспроблемно. В непосредственной близости поселка лесосечный фонд давно истощился. Делянки нынче выделяются на расстоянии от 60 километров от производственной базы. Это в лучшем случае. Иногда приходится к месту заготовки древесины добираться и за 100 километров. Другая сложность — устройство подъездных путей. На это тоже тратятся немалые финансовые средства и силы рабочих. Доставка заготовленной древесины от мест складирования в лесу до базы переработки — ещё одна составляющая затрат. На окончательный результат в сезон заготовки древесины зимой в немалой степени оказывают влияние погодные условия. Рубеж по заготовке — 8 тысяч кубометров. В прошлую зиму успели заготовить 6 тысяч. Не по причине нерасторопности работающих. Так сложились внешние обстоятельства.

К коллективу у руководителя претензий нет. Постоянный его состав 12 человек. Незначительная часть — визиндорцы. Есть уроженцы Куратова, а есть и приехавшие из соседнего Прилузского района. Костяк коллектива составляют люди, проработавшие здесь по пять и более лет. Но, как выразился Михаил Михайлович, «миграция рабочих вообще стала в порядке вещей». Присутствует текучесть кадров, но на общий ход дел большого негативного влияния не оказывает. Наверное, в определённой степени влияние на это имеет и зарплата. Она сдельная и составляет в среднем 20-25 тысяч рублей. Сейчас на предприятии относительное затишье. Ведутся ремонтные работы, приводится в надлежащий порядок техника. Есть отдельные недоделки по намечаемым на этот год работам по усовершенствованию производства. В общем и целом можно констатировать: на предприятии, носящем юридическое имя «ИП Гриценко М.М.» жизнь идёт своим чередом, по продуманному плану.